**Stage Business Analyst – ASAP – Paris**

**(Contrat de professionnalisation accepté)**

***Poste et profil***

Nous vous proposons un stage au sein de l’entité Développement Commercial de FDV Partner, au cours duquel vous interviendrez en tant que référence dans plusieurs domaines d’activité grâce à votre culture business que vous étofferez quotidiennement, dans le but de muscler les équipes commerciales.

Vous évoluerez sous la responsabilité de la Direction Commerciale, dans un environnement BtoB. Au sein de notre équipe, vous participerez à différentes actions comme la gestion hebdomadaire de la revue de presse, l’identification de cibles pertinentes pour nos partenaires exerçant dans des secteurs définis et exigeants, la mise à jour des outils de prospection et, dans un second temps, la création de base de données.

Dynamique, persévérant(e) et proactif(ve), vous êtes doté(e) d’un excellent relationnel et avez le goût du challenge. Autonome et motivé(e), vous possédez les qualités pour dialoguer à tous les niveaux de l’entreprise, et faites preuve de rigueur et d’organisation. Vous partagez la culture du résultat et souhaitez vous investir pleinement pour confirmer ou découvrir votre goût du métier de business analyst. Vous êtes sensible aux métiers du tertiaire, dont vous comprenez les enjeux, et souhaitez évoluer dans un environnement intellectuel riche et varié.

Nous cherchons des profils pouvant démarrer asap et dont la durée du stage varie de 4 à 6 mois.

Votre rémunération sera composée d’un fixe.

Vous serez basé(e) à Paris, dans le 17ème arrondissement.

***A propos de FDV Partner :***

FDV Partner propose à ses partenaires (cabinets de conseil, agences digitales, SSII, éditeurs de logiciel, start-ups du web,…) un service de force de vente externalisée. Notre équipe, composée exclusivement de commerciaux aguerris parmi les plus performants, commercialise les offres de nos partenaires auprès de cibles de clients BtoB de haut niveau et de tous secteurs d’activité.

Nous avons volontairement mis notre site internet hors ligne : plus d’informations vous seront donc données lors d’un entretien.

***Contact :***

CV + lettre de motivation à **recrutement@fdvpartner.com**